

Wiemy, jak trwale zwiększyć (Państwa) sprzedaż online / e-commerce

Coraz większa konkurencja oraz zmiany technologiczne / w świecie online ograniczają skalę wzrostu wielu biznesów. Jednak z naszym wsparciem Państwa firma może wyłamać się z tego schematu. W jaki sposób?

Poprzez przemyślane kampanie reklamowe realizowane równolegle w wielu kanałach **zwiększą Państwa widoczność** w internecie. Precyzyjnie targetowane kreacje **poprawią jakość generowanych leadów**. Dostosowana do specyfiki Państwa działalności i nieustannie optymalizowana strategia digitalowa sprawi, że każda złotówka z Państwa budżetu marketingowego będzie **codziennie efektywnie pracować na Państwa lepsze wyniki sprzedażowe**.

KIM JESTEŚMY

Jesteśmy małą agencją marketingową z **dużymi możliwościami w zakresie zwiększania sprzedaży** naszych klientów w e-commerce. Mamy doświadczenie w realizowaniu **kampanii wartych miliony złotych**. Pracujemy dla podmiotów z bardzo konkurencyjnych sektorów. Jako specjaliści od zwiększania konwersji i analityki internetowej znamy się na rzeczy. Naszą wiedzę, umiejętności oraz znajomość rynku potwierdzają **certyfikaty autoryzowanych partnerów** Google i Microsoft.

LEPSZE WYNIKI W E-COMMERCE NA DŁUŻEJ

Nie zadowalamy się krótkookresową poprawą wyników naszych klientów. Mamy ambicje stania się ich **długoterminowymi partnerami w budowaniu silnej marki** i rozwijaniu biznesu.

Jeśli chcą Państwo optymalnie wykorzystywać nakłady marketingowe i zwiększać sprzedaż online, **zapraszamy do darmowej i niezobowiązującej konsultacji**.

OFERTA

Proponujemy **wszechstronne i skuteczne działania** z zakresu **digital marketingu** dostosowane do specyfiki i potrzeb Państwa biznesu. To jest klucz do sukcesu w działaniach reklamowych we współczesnym e-commerce.

Prowadzenie kampanii reklamowych

By dotrzeć do Państwa klientów, będziemy tam, gdzie spędzają oni dużo czasu. **Odpowiednia analiza danych** umożliwi nam ich wyselekcjonowanie. Poprzez dobór właściwych słów kluczowych oraz kreatywne kreacje graficzne **zdobędziemy ich uwagę**. Następnie będziemy tak optymalizować kampanię, by stale **podnosić współczynnik konwersji**.

Nie ograniczamy się tylko do jednego kanału marketingowego. Prowadzimy działania nakierowane na pozyskanie użytkowników: Facebooka, YouTube'a, Tik-Toka, Google'a i Binga.

Audyty kampanii reklamowych

Bogate doświadczenie, zdobyte m.in. w pracy dla supportu Google'a, oraz dobra znajomość narzędzi analitycznych sprawiają, że **doskonale wiemy**, na co zwrócić uwagę, aby **zwiększyć efektywność Państwa działań marketingowych**.

Trafnie zdiagnostujemy przyczyny słabej sprzedaży. Następnie przedstawiamy raport z zaleceniami, dzięki którym poprawią Państwo kluczowe wskaźniki, w tym ROAS. Audytujemy: strony internetowe, e-sklepy i konta reklamowe.

Wdrożenie analityki (GA4)

Wdrożenie narzędzi analitycznych to **pierwszy krok do poprawy wyników sprzedażowych w e-commerce**. Wiedza o tym, skąd pochodzą Państwa klienci, jak się zachowują na Państwa stronie, ilu z nich porzuca koszyk zakupowy jest bezcenna z punktu widzenia planowania skutecznych strategii w digital marketingu.

Na życzenie pomożemy w implementacji oraz skonfigurowaniu zaawansowanych rozwiązań analitycznych, które pozwalają Państwu na śledzenie wyników kampanii oraz lepsze rozumienie zachowań użytkowników.

Wsparcie prawne w e-commerce

Bezpieczne prowadzenie biznesu online wymaga również przygotowania od strony prawnej. Często zmieniające się regulacje rodzą w firmach z sektora e-commerce szereg pytań. Nasi eksperci, którzy są na bieżąco z przepisami dotyczącymi handlu internetowego, udzielą **wyczerpujących informacji. Rozwieją** nurtujące Państwa **wątpliwości**.

W razie potrzeby **odciążymy Państwa** we wszelkich kwestiach związanych z ochroną danych osobowych, prawem autorskim i innymi zagadnieniami prawno-marketingowymi.

Konsultacje & szkolenia & mentoring

Nasze wsparcie w rozwijaniu Państwa biznesu może przybrać również luźniejszą formę. Służymy **konsultacjami** zarówno **bardziej ogólnych, jak i konkretnych problemów** dotyczących digital marketingu, optymalizowania kampanii reklamowych, analizy danych. Zorganizujemy **szkolenie**, które **pozwoli Państwu samodzielnie poprawiać wyniki sprzedaży** w internecie.

Współpracowaliśmy z podmiotami różnej wielkości i z różnych branż. Sami również stale się doskonalimy, żeby pozostać na bieżąco z trendami w e-commerce. Chętnie **podzielimy się wiedzą** i doświadczeniami, żeby **pomóc w osiągnięciu Państwa celów**.

Zarządzanie newsletterem

E-mail marketing wciąż może być sposobem na budowanie społeczności skupionej wokół Państwa biznesu. Umiejętnie prowadzony może **generować jakościowe leady** i **zwiększać konwersję** w Państwa firmie.

Oferujemy kompleksowe usługi zarządzania newsletterem: tworzenie angażujących treści, projektowanie responsywnych szablonów, segmentację i personalizację wiadomości, a także – automatyzację wysyłek. Zadbamy też o kwestie prawne. Pomożemy również zaplanować i przeprowadzić owocną kampanię mailingową.